

Esse tutotial tem como objetivo mostrar o passo a passo da utilização do **sistema de controle de tráfego**, que foi desenvolvido como uma ferramenta de auxílio ao lojista, de forma gratuita, para medição simples e objetiva do seu movimento e dos resultados de cada atendimento da sua equipe de vendas, para assim poder agir de forma eficaz e melhorar seus resultados.

1) Criando LOGIN

		INO ESPÍNDOLA 5 e palestras		
	LO	GIN		
E-mail				
E-mail				
Senha				
Senha				
Remember M	e			
	ACESSAF	RSISTEMA		
REG	ISTRE-SE	ESQUECI MINHA SENHA	X	

1.1) Tela inicial

Imagem 1 – Tela de login

1.2) No primeiro acesso, clicar no botão "REGISTRE-SE", em seguida preenchendo o formulário com os dados corretos e clicando em "ACESSAR SISTEMA".

	CADASTRE-SE
Nome completo	
Nome completo	
Telefone	
Telefone	
E-mail	
E-mail	
Confirma e-mail	
Confirma E-mail	
Senha	
Senha	
Confirma senha	
Confirma Senha	
	ACESSAR SISTEMA
LOGIN	ESQUECI MINHA SENHA

Imagem 2 – Formulário de cadastro

1.3) Caso já seja cadastrado e tenha perdido ou esquecido sua senha, clicar no botão "ESQUECI MINHA SENHA" na tela inicial.



Cadastros e configurações 2)

2.1) O primeiro passo após o acesso ao sistema é fazer o cadastramento da(s) loja(s) e posteriormente da sua equipe de vendas, clicando no botão "CADASTROS" no menu da esquerda.



2.2)

- para incluir cada loja a ser controlada. Ao lado de "LOJA", clicar no botão
- 2.3) Após o cadastramento das lojas, é possível excluir, habilitar/desabilitar ou editar cada registro.

2.4) Em seguida, clicar no botão ao lado de "VENDEDOR" para incluir os nomes da equipe da cada loja previamente cadastrada.

Editar Vendedor	
Loja	
Loja 1	•
Vendedor	
Vendedor 1	
	Cancela OK

Imagem 4 – Cadastrando vendedor

2.5) Da mesma forma como em "LOJAS", é possível excluir, habilitar/desabilitar e editar cada vendedor.

2.6) Clicando em "CONFIGURAÇÕES" no menu da esquerda, abrirá a tela dos tipos de resultados de atendimento, já com um padrão que abrange grande parte dos casos. De qualquer maneira, é possível criar novos

resultados usando o botão 본, editar, habilitar e desabilitar cada um deles.

	4	
Bern vindo Tutorial Status © Onine DASHEDARD DASHEDARD ATENDIMENTOS		
CADASTROS CONFIGURAÇÕES		

Imagem 5 – Cadastro resultados

2.7) Definidos os resultados, as boletas podem sem geradas pelo botão "IMPRIMIR", em amarelo na parte superior à direita.

CONTROL	E DE TRAFEGO		CONTRO	LE DE TRAFEGO	
ALO			LOJA		
VENDEDOR			VENDEDOR		
DATA	VENDA	QTDE	DATA	VENDA	QTDE
OLHANDO:			OLHANDO:		
PREÇO :			PREÇO :		
FALTA MERC.	:		FALTA MERC	L:	
RESERVAR :			RESERVAR :		
TROCA :			TROCA:		
	a -			a -	

Imagem 6 – Exemplo boletas

- 2.8) As boletas devem ser preenchidas da seguinte forma:
 - a) O vendedor anota a sua loja, seu nome e a data.
- b) Para cada cliente atendido durante a jornada, ele coloca um traço na linha do resultado correspondente.
 - c) Ao final do turno, anota o total vendido em valor e em quantidade de vendas.

QTDE
72

Imagem 7 – Boleta preenchida

d) A boleta então é entregue ao responsável para a inclusão dos dados no sistema de controle de tráfego.

3) Alimentando o sistema e gerando relatórios

3.1) Para começar a informar os dados provenientes das boletas preenchidas pelos vendedores, clique no botão
"ATENDIMENTOS" no menu lateral à esquerda, e em seguida clicar no botão



Imagem 8 – Tela de inclusão e consulta de atendimentos

3.2) Na tela seguinte, informar a data correspondente à boleta, assim como os demais dados em seus respectivos campos.

tendimento		
ata		
11/08/2017		
oja		
		•
'endedor		
		•
VENDA \$		QUANTIDADE
R\$ 0,00		0
OLHANDO	PREÇO	FALTA MERC.
Qtde	Qtde	Qtde
RESERVAR	TROCA	CRÉDITO NEG.
Qtde	Qtde	Qtde
		Cancela OK

Imagem 9 – Tela de cadastro de vendas e atendimentos

Atendimento			
Data			
09/08/2017			
Loja			
Loja 1			Ŧ
Vendedor			
Vendedor 1			•
VENDA \$		QUANTID	ADE
R\$ 1.250,00		12	
OLHANDO	PREÇO		FALTA MERC.
8	6		2
RESERVAR	TROCA		CRÉDITO NEG.
1	2		3
			Cancela OK

Imagem 10 – Exemplo de atendimentos

3.3) No campo "PESQUISAR", no alto à direita, é possível filtrar qualquer tipo de informação da tela, como data, loja ou vendedor. Para pesquisar com espaço entre as palavras, por exemplo "Loja 1", utilizar as aspas no campo para conseguir uma correspondência exata.

3.4) Para gerar os relatórios dos atendimentos, clicar em "DASHBOARD" no menu da esquerda.



Imagem 11 – Tela para geração dos relatórios

3.5) Informar as datas de início e término da pesquisa, além de opção de todas as lojas ou apenas uma especificamente.

Bem-Vindo	E FILTRO	E FILTRO										
Status Online	Início			Fim			Loja					
•	09/08/20	17	i	11/08/2017			TODAS AS	LOJAS	•	BUSCA		MIR
DASHBOARD	AGRU	PAR POR LOJA	EXPORTAR	GRAFICO								
ப	_											
ATENDIMENTO S												
	LOJA *	VENDEDOR	• VENDAS •	OLHANDO 0	PREÇO	FALTA MERC.	RESERVAR	TROCA	CRÉDITO NEG.	TOTAL	VENDA\$	TICKET MÉDIO
	Loja 1	Vendedor 1	25 29,76%	25 29,76%	14 16,67%	7 8,33%	2 2,38%	7 8,33%	4 4,76%	84 19,27%	R\$4.310,00 14,42%	R\$172,40
CONFIGURAÇÕES	Loja 1	Vendedor 2	28 45,61%	13 22,81%	6 10,53%	3 5,26%	5	4 7,02%	5 8,77%	57 13,07%	R\$5.958,00 19,93%	R\$229,15
~	Loja 1	Vendedor 3	34 29,82%	28 24,56%	14 12,28%	13 11,40%	3 2,63%	8 7,02%	14 12,28%	114 26,15%	R\$3.311,00 11,08%	R\$97,38
TUTORIAL	Loja 2	Vendedor 4	21 53,85%	9 23,08%	3 7,69%	1 2,56%	5	5	5 12,82%	39 8,94%	R\$4.797,00 16,05%	R\$228,43
	Loja 2	Vendedor 5	37 53,62%	18 23,19%	6 8,70%	1 1,45%	1 1,45%	4 5,80%	4 5,80%	60 15,83%	R\$9.597,00 32,11%	R\$259,38
	Loja 2	Vendedor 6	17 23,29%	24 32,88%	13 17,81%	18 21,92%	56	2 2,74%	1 1,37%	73 16,74%	R\$1.915,00 6,41%	R\$112,65
			160 36,70%	115 26,38%	56 12,84%	41 9,40%	6 1,38%	25 5,73%	33 7,57%	436	R\$29.888,00	R\$186,80

- 3.6) No exemplo anterior, podemos ver todos os vendedores da rede no mesmo quadro, sendo possível então ordenar por qualquer dos critérios disponíveis, como a quantidade de vendas ou o ticket médio.
- 3.7) Ativando o recurso "AGRUPAR POR LOJA", o quadro passa a mostrar cada loja separadamente, podendo-se assim ordenar cada uma por um critério diferente.
 - 3.8) O recurso "EXPORTAR" gera um arquivo .CSV com todos os dados filtrados, podendo ser usado em qualquer planilha eletrônica.
- 3.9) O recurso "GRÁFICO" permite que os dados sejam apresentados visualmente, com o gráfico modelo *pizza*, permitindo selecionar todas as lojas ou uma específica, assim como os vendedores.



Imagem 13 – Gráfico pizza todas as lojas e vendedores



Imagem 14 – Gráfico *pizza* filtrado

3.10) Clicando em "IMPRIMIR", é gerada a versão para impressão do relatório, com a orientação PAISAGEM.

Para dúvidas, críticas e sugestões, entre em contato através do e-mail boletadetrafego@falandodeloja.com.br

www.falandodeloja.com.br

